ACTA No. GEE-1313			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesorías formulación plan de negocio metodología fondo emprender. – Erika Patricia Pulgar Vásquez			
CIUDAD Y FECHA:	Maicao, 22 de noviembre de 2024	**HORA INICIO:** 8:30 a.m.	**HORA FIN:** 10:00 a.m.
LUGAR Y/O ENLACE:	Oficinas del SBDC/SENA	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira, Centro Industrial y Energías Alternativas-CIEA.	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Participantes
2. Desarrollo de la agenda
3. Asesoría formulación plan de negocios

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Asesorías formulación plan de negocio metodología fondo emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Participantes

En la reunión participó la emprendedora Erika Patricia Pulgar Vásquez del proyecto de Heladería YUMMY y el gestor Albani Coronado Felizzola, por parte del Centro de Desarrollo Empresarial SBDC del SENA.

2. Desarrollo de la Agenda

Se valida el avance del plan de negocio en mención, teniendo en cuenta cada uno de los siguientes aspectos:

Datos generales del plan de negocio

Plan de Negocio : Heladería YUMMY
Emprendedor : Erika Patricia Pulgar Vásquez
Cédula de ciudadanía : 56088580
Teléfono : 3016233656
Email : erikapulgarv@yahoo.es

Concepto del negocio.

La empresa se dedica a la producción y comercialización helado artesanal

3. Asesoría formulación plan de negocios

Se realizó reunión virtual para revisar los avances realizados hasta la fecha. A continuación, se relaciona las observaciones realizadas

Se le reviso el primer módulo de quien es el protagonista. Nuevamente se le recomienda mejorar la justificación en cada uno de los perfiles definido relacionando el aspecto de la necesidad del cliente de degustar el producto por las altas temperaturas.

Atendiendo las recomendaciones mejoró la identificación de las necesidades de los clientes, se le recomienda hacerlo por cada perfil de cliente definido.
En el análisis del comportamiento del sector al que pertenece el proyecto en los tres años últimos años, a nivel nacional. Regional y local. Nuevamente se le aconsejó profundizar más en el análisis del mercado, resaltando los aspectos más relevantes en el comportamiento del sector en los últimos años. Se le recomendó utilizar el modelo que se le envió
Mejorar la redacción del impacto del proyecto en la economía local.
En el análisis de la competencia ajustó la información teniendo en cuenta las realizando el análisis comparativo del proyecto con cada uno de la competencia identificada.
En la descripción de la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades señaladas en la pregunta, debe mejorar la redacción. Nuevamente se le recomienda relacionar los productos que la empresa va a ofrecer.
Se le explico nuevamente como estructurar el Componente Innovador o Factor Diferencial en cuanto al concepto, producto y el proceso.
En cuanto a Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto se le explico nuevamente como hacerlo y se le recomendó utilizar el modelo que se le envió.
En cuanto a la descripción de los avances logrado a la fecha para la puesta en marcha de su proyecto, en los aspectos: Técnico, Comercial y Legal se le realizo observaciones para mejorar este ítem.
Nuevamente se le precisó que debe Elaborar una ficha técnica para cada uno de los productos.
En relación con la descripción de las estrategias de generación de ingresos para el proyecto nuevamente se le explico cómo hacerlo y se le recomendó utilizar el modelo que se le envió.
Debe describir la normatividad que debe cumplirse para el portafolio definido anteriormente: Identificación de la norma, procesos, costos y tiempos asociados al cumplimiento de la normatividad. Se le envió un modelo.
Se le envió un archivo en Excel para iniciar la estructuración de la información financiera, inicialmente se le explico que debe diligenciar en los requerimientos que le va a realizar al fondo emprender, además los costos administrativos, la relación del equipo de trabajo, la descripción del proceso de cada producto referenciado como también el calculo de los costos de producción de cada producto.
Por ultimo se le orientó como estructurar la descripción de las condiciones técnicas más importantes que se requieren para la operación del negocio.
Se le precisa a la emprendedora que todos los servicios que brinda el SBDC SENA son totalmente gratuitos, que no tienen ningún costo.

CONCLUSIONES

En la revisión de la información debe realizar los avances teniendo en cuenta las orientaciones realizadas y efectuar las tareas asignadas para agilizar el avance en la formulación del plan negocio.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Realizar los avances teniendo en cuenta las orientaciones realizadas	30/11/2024	Emprendedora	

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA / EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Erika Patricia Pulgar Vásquez	Emprendedora	SI	N/A	
Albani Cornado Felizzola	Orientador SBDC-SENA	SI	N/A	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS

Imagen asesoria formulacion plan de negocios FE



Fuente propia SBDC/SENA – Maicao, Erika Pulgar Vásquez – 22 de noviembre 2024.

